**Arno Fischbacher:**

# Rhetorik-Akademie

**Praxis-Videokurs für erfolgreiches Auftreten**

**7 Video-Lektionen, E-Book**
**und Arbeitsblätter**

# Rhetorik

## Wie Sie rhetorisch brillant überzeugen und Ihre Ziele erreichen

Rhetorik ist in aller Munde. Jeder möchte doch gerne seine rhetorischen Kenntnisse und Talente optimieren. Aber – Rhetorik, was ist das eigentlich? Was genau meinen wir, wenn wir das Wort Rhetorik verwenden? Ist das nur die hohe Kunst der Rede, die schon in der griechischen Antike als wichtige Disziplin galt? Ja, Rhetorik ist Redekunst, aber gleichzeitig auch noch viel, viel mehr.

### Wirksam überzeugen - mit richtig angewandter Rhetorik

Ich sehe Rhetorik als ein stimmiges Gesamtpaket verschiedener zusammenwirkender Elemente. Für mich ist sie die Fähigkeit, andere Menschen durch die ideale Kombination von Stimme, Körpersprache, dem sprachlichem Ausdruck und dem richtigen Mind-Set zu überzeugen. Dabei geht es gar nicht darum, irgendwelchen großen Performance-Zielen hinterherzujagen oder ständig wahre sprechtechnische Feuerwerke abzubrennen. Das ist sicher nicht das Ziel einer wirksamen Rhetorik.

Es geht vielmehr darum, unser Umfeld effektiv von unserem Standpunkt, unseren Ideen, unserer Meinung oder unserem Angebot zu überzeugen. Und war zu überzeugen, ohne dabei schlechte Stimmung oder sogar Druck aufzubauen.

Es gibt privat wie beruflich zahlreiche Situationen, in denen Überzeugungskraft angebracht und hilfreich ist. Sie wollen zum Beispiel Ihren Partner bei der Wahl des nächsten Urlaubsortes von der Destination Griechenland überzeugen, oder auch davon, welchen Film Sie sich am Wochenende zusammen im Kino ansehen. Ihrem Chef möchten Sie klarmachen, dass die nächste Gehaltserhöhung nun wirklich fällig ist. Innerhalb Ihres Unternehmens wollen Sie während eines Vortrags brillieren oder anlässlich der Präsentation der Quartalszahlen ruhig und sicher präsentieren. Sie wünschen sich, Geschäftspartner von der Tatsache überzeugen zu können, dass genau dieses Projekt ideal für alle Beteiligten ist. Und Ihren Kunden im Sales-Pitch mit klarer Stimme und perfekter Körpersprache darlegen, warum doch die kostenintensivere Lösung diejenige ist, die gebraucht wird. In allen diesen Situationen Ihres Legens benötigen Sie rhetorisches Know-How, um Ihre Ziele leichter und müheloser zu erreichen!

## Weniger Lebens-Erfolg durch mangelndes Rhetorik-Know-How

Ich bin der festen Überzeugung – und die Teilnehmer meiner Seminare und Coachings bestätigen mir das ebenfalls immer wieder – wer sich nicht rhetorisch weiterbildet, gerät auf seinem persönlichen Erfolgsweg ins Hintertreffen, wird langsamer und hat so einige Hürden zu überwinden.

Wie fühlt es sich für Sie an, wenn Sie in einer privaten Diskussion oder einem Streitgespräch immer Ihrem Gegenüber recht geben müssen? Einfach deswegen, weil der andere die besseren Argumente pointierter und überzeugender vorbringt? Oder wenn Sie Ihren Vorschlag im Abteilungsmeeting wieder einmal nicht durchbringen, weil Ihr redebegabter Kollege Ihnen ständig das Wort nimmt und seinen Ansatz als „den einzigen" überzeugend verkauft? Fürchten Sie vielleicht jede Präsentation, die Sie berufsbedingt halten müssen, weil Sie Lampenfieber haben? Zittern Ihre Beine etwa vor jedem öffentlichen Auftritt und dieses Zittern ist in Ihrer Stimme eindeutig zu hören und zeigt lässt Sie schwach und unsicher wirken? Das muss nicht sein! Alle diese scheinbaren Mankos können durch einige richtig platzierte Rhetorik-Trainingseinheiten in Kombination mit viel Übung sehr rasch und für immer ausgemerzt werden.

An dieser Tatsache kommen wir einfach nicht vorbei: Wer rhetorisch nicht fit ist, hat im Berufsleben deutlich weniger Aufstiegschancen! Dieses stimmige Gesamtpaket aller rhetorischen Elemente, das ich eingangs erwähnt habe, zu beherrschen, trägt auch in hohem Ausmaß zu mehr persönlicher Zufriedenheit bei. Es ist unheimlich erleichternd, zu wissen, dass man – wenn rhetorisch geschult – in jeder Situation, auch unter dem höchsten Stress, seine Gedanken jederzeit so ausdrücken kann, dass man erstens gehört und zweitens verstanden wird. Und nur dann setzt das ein, was wir uns wünschen: Dass Leute unseren Ideen folgen und auf unserer Seite sind!

## Ja, das kann jeder

Viele Menschen glauben, Redebegabung und exzellente Rhetorik seien gottgegeben und für die meisten unerreichbar. Dem ist definitiv nicht so. Jeder, der sich rhetorisch schulen will, kann das lernen. Und wie funktioniert Lernen am besten? Durch Freude am Lernen und Tun! Ich habe diesen Kurs so aufgebaut, dass Sie durch direkte Praxisbeispiele und viel Spaß am Zusehen und Üben rasch Ihr rhetorisches Know-How optimieren können. Sie lernen die wichtigsten Problemfelder, Missverständnisse und Mythen über die Rhetorik kennen, gefolgt von leicht verständlichen und einfach umzusetzenden Praxis-Tipps.

**Um diese Hindernisse geht es:**

- Wirkungsvolles Auftreten und Präsenz als natürliche Gabe missverstehen
- In einem Schritt zum rhetorischen Meister werden wollen
- Zuhörer auf die eigene Seite ziehen wollen, ohne sie vorher entsprechend abgeholt zu haben
- Die Kraft von Argumenten überschätzen
- Die Macht der Stimme unterschätzen
- Körpersprache ganz weglassen oder sie übertreiben
- Reine Informationsweitergabe statt Interaktion
- Es kommen immer nur die Extrovertierten zu Wort ....
- Nervosität um jeden Preis unterdrücken zu wollen

**Begleiten Sie mich als Ihren persönlichen Rhetorik-Coach nun auf unsere gemeinsame Reise in die aufregende Welt der Rhetorik!**

## Video 1: Niemand wird als Rhetoriker geboren!

In diesem Video lernen Sie Ihren Coach Arno Fischbacher kennen und erfahren, warum noch kein Rhetorik-Meister vom Himmel gefallen ist und dass hinter jedem scheinbar rhetorischen Natur-Talent harte Arbeit steckt.

## Video 2: Es lebe die Körpersprache

Sie lernen die beiden Fallen kennen, die es in Bezug auf die Körpersprache gibt und die Sie vermeiden sollten und erfahren unter anderem alles Wissenswerte über Ihren Autopiloten.

## Video 3: Argumentiere nicht zu früh!

In diesem Video lernen Sie, weshalb es beim Präsentieren sehr nützlich ist, zuerst Deine Zuhörer ins Boot zu holen – und erst viel später zu argumentieren. Und wie Du deine Rede überzeugend gliederst.

## Video 4: Suggestiv sprechen ist einfacher, als Du denkst!

Hier perfektionieren Sie das Gliedern Ihrer Präsentation und lernen die Macht der hypnotischen Sprache kennen. Und Sie fragen sich, was es denn wohl genau ist, das Ihre Zuhörer bewegt und antreibt.

## Video 5: Die Macht der Stimme

In diesem Abschnitt erkennen Sie die Macht der Stimme, verstehen, warum sie auch „der geheime Verführer“ genannt wird und lernen, Ihre Stimme punktgenau und situationsbezogen richtig einzusetzen.

## Video 6: Standpunkt kommt von Punkt

Wie Sie Ihren Standpunkt auch körpersprachlich klar und deutlich zeigen, davon handelt dieses Video. Ganz nebenbei lernen Sie den Unterschied zwischen monotoner und lebendiger Gestik kennen und erfreuen Ihre Zuhörer mit angenehmen Sprechpausen.

## Video 7: Nie wieder Lampenfieber

In diesem Video erhalten Sie wichtige und rasch umsetzbare Tools und Praxistipps gegen Auftrittsangst bei öffentlichen Reden. Sie überzeugen damit beim Präsentieren oder in Meetings und Diskussionen, wirken rhetorisch fit und deutlich selbstbewusster: Dank Ihrer exzellente Rhetorik werden Sie im Freundeskreis wie im Berufsleben Ihren sozialen Status erhöhen.

**Ich hoffe, Sie haben Ihre Reise durch das Universum der Rhetorik genossen** und viele nützliche Einblicke gewonnen. Sie vermeiden von nun an die in den Videos beschriebenen Fallstricke und gehen mit neuem Selbstbewusstsein in alle rhetorisch herausfordernden Situationen!

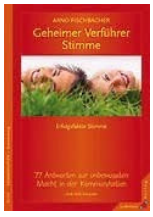
Gutes Gelingen und viele beglückende rhetorische Momente wünscht Ihr Wirtschafts-Stimmcoach

**Arno Fischbacher**
https://arno-fischbacher.com/

## Bücher, DVDs und CDs von Arno Fischbacher

**Voice sells! Die Macht der Stimme im Business**
http://bit.ly/voicesells

Mit einem Vorwort von Dr. Hans-Georg Häusel
180 Seiten, GABAL 2014, € 24,90



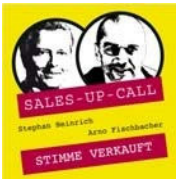

**Geheimer Verführer Stimme**
Infos: http://www.arno-fischbacher.com/?cs=31

77 Antworten zur unbewussten Macht in der Kommunikation
80 Seiten, Junfermann-Verlag 2008, € 10,30 (A), € 9,95 (D)

**HÖRBUCH Geheimer Verführer Stimme**
http://www.arno-fischbacher.com/?cs=240

Hörbuch mit 3 CDs inkl. Übungen und praktischen Tipps
3 Sprecher, knapp 3 Stunden Stimmtipps. Checklisten-Download

**In 5 Schritten zur überzeugenden Rednerstimme**
In: Die besten Ideen für erfolgreiche Rhetorik
http://bit.ly/gsa_rhetorik
272 Seiten, GABAL 2011, € 29,90




**Stimme verkauft! Sales-Up-Call: Expertengespräch mit Arno Fischbacher**
http://bit.ly/salesupstimme

Mp3-Download, Spielzeit ca. 61 Minuten, € 6,95

**Die Macht der Stimme in Therapie und Beratung**
DVD Video, http://bit.ly/dvd_auditorium

Auditorium Verlag 2012, Spieldauer: 181 Minuten, € 22,80